2024年度「部門別内容」及び「昨年度受講者の評価」

部門	背景と狙い	内 容
【生産】	日々、工場品質向上のため取組まれているかと思います。 他社はどう取組まれているのか、自社だけの問題なのか、 考えたことはないでしょうか。同じ品質問題に悩んでいるかも しれません。工場見学では、現地現物で見て聞いて学び また講習会では、他社の生産関係者との交流を中心に 工程分析手法、品質取組みについてグループ討議、意見交換 することで新たな気付き、ヒントが見つかります。是非、参加して 今後の品質活動に役立て頂けたら幸いです。	【工場見学】 ・実際の工場作業、品質管理、品質の取組みについて 直接関係者にお聞きできる貴重な工場見学です。 【事例研究】 ・他社での工程分析の手法、取組みを学んで頂きます。 ・各社の品質改善をグループで共有、討議し優秀事例を発表 ・品質活動で聞いてみたいこと、困りごとの共有、 意見交換から対策のヒントを得て自社の品質活動に生かす
【邸別設計】	外構計画は住宅設計において重要な要素です。 美観や機能性を高めるだけでなく、防犯やプライバシー保護、 住環境の快適さを向上させます。適切な外構計画は、住まいの 価値を高め、顧客満足度を向上させるために欠かせません。 そこで、今年度の邸別設計部門のテーマは、『外構設計力で 顧客満足向上を目指すためには』とし、ファサードを含む外構 計画について、感覚的ではなく、論理的、具体的に話し合い、 学ぶことができる機会といたします。 また、同業他社の設計者と交流、情報共有を通じ、設計の プロとしてスキル向上を図る場といたします。	【事前課題】 ①サンプル事例(写真)または、自社の建物・外構事例 (写真・図面)から良いと思う事例、良くないと思う事例をそれぞれ 選び、その要素、ポイントを言語化し所定のシートにまとめる。 ②各社外構、植栽計画のカタログ等を持参(任意) 【講習会内容】 事前課題をグループワークで共有、要点等をまとめ発表 また、講師側からもテーマに関する講義を行います。 【展示場見学会】 サンプル事例(写真)または、自社の建物・外構事例
【施 工】	今年度のテーマでもある『品質と信頼』 この2つは相互に 影響しあい、密接に関係するものと考えます。 多様化する施工部門での課題や社会情勢への対応等が 求められている中で、今一度、品質管理の原点に立ち返り、 お客様が安心する『品質』と『信頼』が得られるようなプロ セスを本講習会やグループディスカッションでの意見交換 等を通じて、皆様と一緒に考えていきたいと思います。	 ◎施工部門テーマ 『お客様が安心する品質と信頼を得られるプロセスとは』 本講義やグループディスカッション、ケーススタディを通じて、お客様が安心する『品質』と『信頼』を得られるようなプロセスを考え、施工管理業務へ活かせるようなインプットを行いたいと考えます。
【アフター サービス】	ホームドクターはオーナー様のご不満を解消する役割を 果たしており、業務の多くの部分を占めます。お客様一人 一人に寄り添い、ご不満の理由を的確に把握すること、 そしてそれを解決する為に何をすべきかと いった解決力が、ホームドクターには求められています。 本講義では、更なる現場力向上のために、ホームドクター に求められる「信頼回復と品質を追求する」解決力につい て、事例を通じて学びます。	■お客様のご不満を解決して、最終的に信頼を回復した事例 お客様からの苦情に対して、自らが対応して、解決に導いた事例 (ソフト: 住み心地や対応のご不満など) 品質問題について自らが対応して、解決に導いた事例 (ハード: 施工不良や製品不良など)

《昨年度受講者の評価》

生産部門	他の方の品質改善事例を聞くことができ、新しい視点を身につけることができた。 "思い込み"と"人を原因と結論づけない"という点は目からウロコの思いでした。	
邸別設計部門	どこのハウスメーカーも同じ悩みをかかえていることが分かるとともに、他社の対策や取り組みを学ぶことができ、大変勉強になりました。	
施工部門	同業他社の実態について、情報交換ができてとてもよかった。DXへの取組について、事例研究を通して、よく理解できた。	
AS部門	他ハウスメーカーでも同様の不具合で、様々な問題解決の手法を知ることができ参考になりました。手法は違っても取り組む姿勢はどの 会社も一緒なんだなと感じました。	